

AlphaCredit is marktleider voor consumentenkredieten in België en Luxemburg en behoort tot de groep BNP Paribas. Vanuit ons kantoor, tegenover het station Brussel Centraal, bieden we alle mogelijke kredietoplossingen aan via onze professionele partners of rechtstreeks aan klanten. Het voorbije jaar groeiden we van 250 naar 300 medewerkers. En AlphaCredit blijft uitbreiden! Daarom zijn we op zoek naar dynamische collega's!

Voor onze dienst **Banking Partners Business** zijn wij op zoek naar een m/v

Sales Animator Banking Partners

Jouw functie:

Je ondersteunt de verantwoordelijke Sales Director Banking Partners bij het relatiebeheer met onze belangrijkste klanten in binnen- en buitenland. Je bent het 'single point of contact' voor alle operationele vragen van onze banking partners.

- Je bent mede verantwoordelijk voor de Sales Animatie binnen de banking partners en je bent bereid je hiervoor in gans het werkgebied van de banking partners te verplaatsen indien nodig.
- Je bent verantwoordelijk voor de organisatie en stoffering van regelmatige meetings met de diverse sales niveaus binnen de branch networks van onze banking partners in binnen- en buitenland.
- Samen met de Sales organisatie van onze banking partners stimuleer je de ontwikkeling van de competenties van hun medewerkers alsook de promotie en de integratie van nieuwe producten, processen en tools.
- Je beantwoordt al hun operationele vragen en peilt voortdurend naar hun tevredenheid. Je doet voorstellen om die tevredenheid op peil te houden.
- Je geeft input voor de ontwikkeling en aanpassingen van de SLA's met onze banking partners.
- Je bent op de hoogte van alle cijfers ivm onze banking partner business en doet voorstellen op basis van te ondernemen acties. Je helpt ons marktaandeel te vergroten door het identificeren van opportuniteiten.
- Je zoekt je weg in Alpha Credit en in de organisaties van onze banking partners en zoekt naar de oplossingen die zij gegeven hebben aan uitdagingen waarmee Alpha Credit vandaag worstelt.

Je profiel:

- Je werkt zelfstandig, ben oplossingsgericht, overtuigt goed een publiek, gaat geen discussie uit de weg;
- Je houdt van commerciële uitdagingen en voelt je verantwoordelijk voor de commerciële prestaties van onze banking partners;
- Je hebt een goede kennis van consumentenkredieten en –verzekeringen, en/of een ervaring binnen de banking partners (of bent bereid dit snel te leren). Gebeten als je bent door je vak, hou je je kennis continu op peil;
- 5 à 10 jaar ervaring binnen BNP Paribas Fortis of Alpha Credit, een Master diploma in een economische of commerciële richting of gelijkwaardig door ervaring;
- Vlot 2-talig (Nederlands, Frans) en uitgebreide kennis van Word, Ppt en Excel.

Ons aanbod:

- Een boeiende functie met veelvuldige contacten met interne en externe partners in een omgeving die constant in evolutie is en waarin je de kans krijgt actief bij te dragen tot de groei van de onderneming.
- Een salarispakket met prestatieverbonden bonus en extra legale voordelen (bedrijfswagen, maaltijdcheques, pensioenverzekering, hospitalisatieverzekering,...)

Interesse?

Wij geven de voorkeur aan online-kandidaturen: www.alphacredit.be