

**Leader du crédit à la consommation en Belgique et au Luxembourg, AlphaCredit fait partie du groupe BNP Paribas. De nos bureaux basés en face de la Gare Centrale de Bruxelles, nous proposons un éventail complet de solutions de crédit, par le biais de nos partenaires professionnels ou directement aux particuliers. AlphaCredit continue à se développer. C'est pourquoi nous sommes constamment à la recherche de nouveaux collègues dynamiques et désireux de grandir avec nous.**

Pour notre département **Banking Partners Business**, nous sommes à la recherche d'un/une

## Sales Animator Banking Partners

### Votre fonction:

Vous assistez le responsable Sales Director Banking Partners dans la gestion des relations avec nos principaux clients en Belgique et à l'étranger. Vous êtes le seul point de contact pour toutes les questions opérationnelles de nos banking

- Vous êtes coresponsable de l'Animation Vente auprès des banking partners et êtes disposé à cet effet à vous déplacer si nécessaire dans toute la zone d'action des banking partners.
- Vous êtes responsable de l'organisation et du contenu de réunions régulières avec les différents niveaux de la vente au sein des branch networks de nos banking partners en Belgique et à l'étranger.
- Avec l'organisation Sales de nos banking partners, vous stimulez le développement des compétences de leurs collaborateurs de même que la promotion et l'intégration de nouveaux produits, processus, et outils.
- Vous répondez aux questions opérationnelles des banking partners et évaluez en permanence leur satisfaction. Vous soumettez des propositions pour préserver cette satisfaction.
- Vous soumettez vos propres suggestions pour le développement et les adaptations des SLA avec nos banking partners.
- Vous êtes au courant de tous les chiffres relatifs au banking partner business et formulez des propositions sur la base des actions à entreprendre. Vous contribuez à augmenter notre part de marché en identifiant les opportunités.
- Vous cherchez votre voie au sein d'AlphaCredit et des organisations de nos banking partners et cherchez les solutions que ces derniers ont apportées aux défis auxquels AlphaCredit est confronté aujourd'hui.

### Votre profil:

- Vous travaillez de façon autonome, êtes orienté solution, capable de convaincre un public, et vous n'évitez aucune discussion ;
- Vous aimez les défis commerciaux et vous vous sentez responsable des prestations commerciales de nos banking partners ;
- Vous avez une bonne connaissance des crédits à la consommation et des assurances, et/ou une expérience similaire (banking partners). Vous êtes passionné par votre métier et vous vous efforcez d'élargir sans cesse vos connaissances ;
- 5 à 10 ans d'expérience chez BNP Paribas Fortis ou AlphaCredit, un diplôme de Master dans une orientation économique ou commerciale ou une expérience équivalente ;
- Vous êtes bilingue (français, néerlandais) et maîtrisez les logiciels Word, PowerPoint et Excel.

### Notre offre:

- Une fonction passionnante impliquant des contacts multiples avec des partenaires internes et externes, dans un environnement en constante évolution, et dans laquelle vous avez l'opportunité de contribuer activement à la croissance de l'entreprise.
- Un package salarial incluant des boni liés à la prestation et des avantages extralégaux (voiture de société, chèques-repas, assurance pension, assurance hospitalisation...).

### Intéressé(e)?

Nous donnons la priorité aux candidatures directement en ligne : [www.alphacredit.be](http://www.alphacredit.be)